

Vertriebsingenieur (m/w) DE & EU



Das Unternehmen

Meta Vision Systems Ltd ist ein marktführendes und expandierendes Technologieunternehmen mit Sitz in Oxford (GB), sowie Niederlassungen in Montreal (CA) und München (DE).

Seit über 30 Jahren stellt die Firma Laser-Sensor-Systeme für die Schweißindustrie her. Zum Produktspektrum gehören Systeme zur Nahtsuche, Nahtführung, Schweißnahtüberprüfung und Rohrvermessung.

Der Anwendungsbereich für Meta-Systeme erstreckt sich vom Roboterschweißen (Automobilindustrie, Schiffbau, Luft- und Raumfahrt) über die Rohrherstellung bis hin zur Energiewirtschaft (Windturbinen, Monopiles).

Meta ist anerkannter Marktführer für bildbearbeitende Steuersysteme in der Rohrherstellung und im Energiebereich und verzeichnet stark ansteigende Verkaufszahlen im Bereich des Roboterschweißens.

Vertriebsingenieur (m/w) Deutschland & Europa

Die Position

Wir suchen ab sofort zur Verstärkung unseres Teams **eine/n Vertriebsingenieur/in**.

Zu Ihren Aufgaben gehören neben der aktiven Neukundengewinnung die Betreuung der Bestandskunden, die Begleitung von Projekten sowie die Teilnahme an Messen und Veranstaltungen.

Sie begleiten den gesamten Prozess von der Definition der technischen Anforderungen beim Kunden, über Angebotserstellung und Angebotsverhandlungen bis zur Auftragserteilung und After-Sales-Kundenbetreuung.

Nach der Einarbeitungsphase übernehmen Sie die Gesamtverantwortung für den Verkaufsbereich in Ihrem Verkaufsgebiet und bauen diesen kontinuierlich aus.

Sie verstehen sich als Vermittler von Aufgabenstellungen, Konzepten und Lösungen zwischen Kunden und Meta Vision Systems. Sie betreiben strategische Vertriebsarbeit durch Markt- und Wettbewerbsbeobachtung, Erkennung von Marktveränderungen, Neubedarf etc.

Ihre Qualifikation

Sie bringen als Ingenieur/-in folgende Qualifikation mit:

- Abgeschlossenes Hochschulstudium sowie mindestens 3 Jahre Berufserfahrung in den Bereichen Machine Vision, Schweißtechnik oder Robotik
- Nachweisliche Berufserfahrung im Vertrieb, auch in der Kaltakquise
- Aufgeschlossene, kommunikative und überzeugungsfähige Persönlichkeit
- Sprachkenntnisse Deutsch (Muttersprachenniveau) und Englisch (fließend/verhandlungssicher)
- Verhandlungssicherheit auf allen entscheidungsrelevanten Ebenen
- Selbstständige und strukturierte Arbeitsweise
- Hohes Maß an Eigeninitiative und -motivation
- Unbedingte Bereitschaft zur Teamarbeit
- PKW-Führerschein Klasse B
- Bereitschaft zu regelmäßigen (mehrtägigen) Dienstreisen

Wir bieten

Ein attraktives Gehaltspaket inkl. einer leistungs- und erfolgsabhängigen Vergütung, die Einrichtung Ihres Homeoffices, sowie langfristige Perspektiven in einem dynamischen Umfeld mit vielfältigen Gestaltungsmöglichkeiten.

Interessiert an einer neuen Herausforderung in einem erfolgreichen internationalen Unternehmen?

Dann erwarten wir Ihre aussagekräftige Bewerbung (möglichst per Mail) mit Angabe Ihres möglichen Eintrittstermins und Ihres Gehaltswunsches an jobs@meta-mvs.co.uk.

Meta Vision Systems Ltd
Oakfield House
Oakfield Industrial Estate
Eynsham
Oxfordshire
OX29 4TH
United Kingdom
Tel: +44 1865 887900
Fax: +44 1865 887901
Email: careers@meta-mvs.co.uk
Web: www.meta-mvs.com